

ТРЕНИНГ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ПЕРЕГОВОРОВ И ПРОДАЖ



Атырау, Казахстан

Этот курс тренинг предназначен для тех, кто хочет повысить свои способности, быть профессионалом в продажах. Для тех, кто хочет больше продавать и больше зарабатывать.

Этот курс тренинг предназначен для тех, кто хочет повысить свои способности, быть профессионалом в продажах. Для тех, кто хочет больше продавать и больше зарабатывать.

1. В Чем отличие профессиональных переговоров и продаж от консультирования или обсуждения заказа?
2. Потенциальный покупатель. Говори с тем, кто принимает решение. Тренинг.
3. Как создать желание у покупателя? Система построения убедительной речи. Практический тренинг - отработка навыков с учетом специфики предприятия.
4. Как усилить свою речь? Тренинг.
5. Тренируем свободную и убедительную речь о вашем товаре. Тренинг. Отработка навыков.
6. Как правильно озвучить стоимость товара? Тренинг.
7. Какие слова употреблять не рекомендуется? Тренинг.
8. Как сделать, чтобы с вами соглашались чаще? Вопросы техники. Тренинг.
9. Почему не обойтись без специальных вопросов? Тренинг.
10. Как начать общаться с покупателем, чтобы не услышать: «нет, спасибо, я сам». Тренинг.
11. Как узнать, что хочет покупатель? Тренинг.
12. Как найти «ключи» к покупателю. Тренинг.
13. Этап завершения сделки. Тонкости доведения сделки до результата. Практические тренировки, повышающие способности завершать сделки, несмотря на отказы и возражения. Тренинг
14. Что делать, если возникают возражения: «Дорого», «А скидки есть?», «Я подумаю...», «Мне надо посоветоваться ...» и пр. Приемы работы с возражениями. Отработка навыков. Тренинг
17. Заключительный тренинг. Демонстрация приобретенных навыков.

Практические навыки обязательно отрабатываются на ваших товарах, с учетом вашей специфики. Продолжительность тренинга ____24_ астрономических часа.

Цена: **333 \$**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: уместен

Альмуханова Самал

+77012203882

AvizInfo.kz

1/1

Казахстанская Доска БЕСПЛАТНЫХ Объявлений AvizInfo.kz